

**MEMÒRIA JUSTIFICATIVA DE LA CONTRACTACIÓ DE:** Acord Marc de serveis d'organització i gestió de congressos i altres esdeveniments similars per la UPC

**NÚM. D'EXPEDIENT:** SE033000AM2024029

L'article 116 de la Llei de contractes del sector públic estableix que la celebració de contractes per part de les Administracions públiques requereix la prèvia tramitació de l'expedient.

L'article 116.4 estableix que en l'expedient es justificarà adequadament l'elecció del procediment de licitació; la classificació exigida als participants; els criteris de solvència tècnica o professional i econòmica i els criteris que es tindran en consideració per adjudicar el contracte i les condicions especials d'execució; el valor estimat del contracte; la necessitat de l'Administració i la seva relació amb l'objecte del contracte; l'informe d'insuficiència de mitjans pels contractes de serveis i finalment la decisió de no dividir en lots l'objecte del contracte, en el seu cas.

Per tot això, passem a justificar els aspectes esmentats:

### 1. Objecte del contracte i lots:

**Objecte:** Acord Marc de serveis d'organització i gestió de congressos i altres esdeveniments similars per a la UPC.

**Lots:** no hi ha lots.

Sobre la base d'allò disposat a l'article 99.3 de la LCSP, cal entendre que l'objecte del contracte no pot dividir-se en lots pels següents motius: la realització independent de les diverses prestacions compreses en l'objecte del contracte dificultaria la correcta execució del mateix (per exemple el muntatge d'estands i una altra encarregada de la recaptació dels fons, etc.) des d'un punt de vista tècnic, ja que l'organització del congrés és un esdeveniment que s'entén com una unitat en si mateixa, no susceptible de divisió en diferents parts, ja que aquestes no són independents les unes de les altres sinó que formen part d'un continu, i la seva divisió en lots suposaria posar en risc el propi esdeveniment ja que l'organització de les seves prestacions ha d'estar centralitzada en un únic comandament.

En definitiva, l'objecte del present contracte és únic i, per tant, també ho serà la seva adjudicació, que no es podrà dividir en parts o en lots.

### 2. Elecció del procediment de licitació:

Ateses les característiques objecte de la contractació i d'acord amb les previsions dels articles 131.2 i 156 a 158 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, el procediment d'adjudicació adequat és l'obert subjecte a regulació harmonitzada, atenent les característiques i valor estimat de la contractació.

Aquesta elecció es basa en l'anàlisi sistemàtica dels procediments regulats als articles 156 a 182 de la Llei de contractes del sector públic.

### 3. Criteris de solvència i classificació

Atesa la naturalesa, l'objecte i el valor estimat del contracte, es consideren proporcionals i adequats els següents requisits de solvència:

### **a) Solvència econòmica i financera i tècnica o professional**

Els empresaris hauran d'acreditar estar en possessió de les condicions mínimes de solvència econòmica i financera i professional o tècnica de conformitat amb el previst als articles 86, 87, 90 i 92 de la LCSP.

La solvència econòmica i financera de l'empresari **es podrà acreditar per un dels mitjans següents:**

- 1) Volum anual de negocis, o bé volum anual de negocis en l'àmbit al que es refereix el contracte, referit al millor exercici dins dels tres últims disponibles en funció de les dades de constitució o d'inici d'activitats de l'empresari i de presentació de les ofertes per import igual o superior de 125.000 euros corresponent al 25% del valor mig anual del VEC.

En la determinació de la solvència, es té molt en compte que el valor estimat màxim és molt elevat i emprar el sistema que la Llei proposa amb caràcter subsidiari (1,5 vegades el valor estimat) és inaplicable a un acord marc, si el que es vol és fomentar l'accés de les empreses a la licitació. A més, cal considerar el fet que el valor estimat dels contractes basats que es podran adjudicar és notablement inferior al valor estimat màxim de l'acord.

- 2) Assegurança de responsabilitat civil per riscos professionals per un import mínim de 300.000 euros.

La solvència professional o tècnica del licitador s'acreditarà amb els següents mitjans:

Relació, amb les justificacions adients, dels principals treballs (serveis) realitzats en els últims 3 anys en un àmbit igual o similar al que és objecte d'aquest contracte, amb indicació de l'import, dates, característiques i beneficiaris públics o privats.

Com a mínim cal acreditar 3 treballs (serveis similars de d'organització de congressos de caràcter científic, tecnològic o similar) amb un mínim de 100 persones / assistents per congrés.

No es tindran en consideració l'organització d'esdeveniments privats d'àmbit molt acotat, tipus familiars, que tenen característiques molt diferents per allunyar-se de l'objecte contractual d'aquesta licitació.

### **b) Classificació empresarial**

No és obligatori acreditar la classificació. No obstant això, l'empresari pot acreditar la solvència tant mitjançant la classificació que s'indica a continuació, com acreditant que compleix els requisits específics de solvència exigits en els plecs de la licitació.

En aquest cas es podrà acreditar mitjançant la classificació següent:

Grup: L, Subgrup: 5, Categoria: 1

Tot i que la normativa aplicable en matèria de contractes del sector públic preveu que pel valor mig anual del VEC es demani la categoria 4, en aquest cas és necessari establir com a paràmetre el valor mig anual del VEC dels diferents contractes de congressos que s'han fet els últims anys, i per tant, la categoria a exigir és la categoria 1. Tot això, per afavorir la concurrència i no limitar la competència en el mercat, ja que la majoria dels contractes basats seran per imports de VEC substancialment més baixos que els llandars establerts a la categoria 4.

#### 4. Criteris d'adjudicació

De conformitat amb els articles 145 i 146 de la LCSP i atenent l'objecte del contracte de referència, es proposen els següents criteris d'adjudicació en base a la millor relació qualitat-preu, amb la finalitat d'obtenir un servei de gran qualitat que respongui el millor possible a les necessitats que es pretenen contractar.

<b>CRITERIS D'ADJUDICACIÓ DE L'ACORD MARC:</b>	
I. Criteris que depenguin d'un judici de valor	<b>Fins 30 punts</b>
II. Criteris avaluable de forma automàtica:	<b>Fins 70 punts</b>
II.1 Oferta econòmica	Fins 45 punts
II.2 Altres criteris automàtics	Fins 25 punts
<b>PUNTUACIÓ MÀXIMA TOTAL</b>	<b>Fins 100 punts</b>

#### Nombre de proveïdors a homologar:

- La UPC homologarà un màxim de 5 empreses o professionals (proveïdors), que seran els que hagin obtingut la millor puntuació.
- En cas que hi hagi empat de més d'un licitador en la darrera posició de la puntuació del nombre màxim a homologar, es podran homologar tots els proveïdors que estan en aquesta situació, malgrat que se n'incrementi el nombre màxim.

#### CRITERIS D'ADJUDICACIÓ DE L'ACORD MARC

##### I. Criteris la quantificació dels quals depèn d'un judici de valor

<b>Criteris sotmesos a judici de valor</b>		
	<b>Descripció del criteri</b>	<b>Ponderació</b>
1	<b>Composició i qualificació de la secretaria tècnica</b> Es valorarà: <ul style="list-style-type: none"> <li>- l'organigrama: nombre de persones de l'equip, la seva categoria, etc. (5 punts),</li> <li>- la seva formació i experiència en l'àmbit de la gestió de congressos (10 punts),</li> <li>- la cobertura de baixes i absències (5 punts) ,</li> <li>- la gestió dels certificats i diplomes d'assistència posterior (control d'assistència, sistema d'expedició de les certificacions, etc.) (5 punts),</li> <li>- la personalització de les acreditacions (sistema de lliurament, característiques de l'acreditació) (5 punts).</li> </ul>	30 punts
<b>Total</b>		<b>30 punts</b>

##### II. Criteris avaluable de forma automàtica

<b>Criteris avaluable de forma automàtica (mitjançant l'aplicació de fórmules)</b>		
	<b>Descripció del criteri</b>	<b>Ponderació</b>
1	<b>Oferta econòmica (descompte despeses fixes)</b> Es valorarà la proposta de descompte sobre les despeses de la secretaria tècnica (en %). En l'escandall de costos d'aquesta	45 punts

	<p>activitat hi ha sempre un paràmetre econòmic fix i comú a tots els operadors que són les despeses d'estructura de l'OPC i els seus honoraris, que anomenem despeses de secretaria tècnica. A banda d'aquestes despeses ja en cada esdeveniment hi ha despeses variables i que no es poden determinar ara perquè varien en funció de la tipologia d'esdeveniment (càtering, allotjament, campanyes de comunicació, papereria, etc.).</p> <p>En aquest punt és important fer notar que el plec de prescripcions tècniques no admet que els adjudicataris utilitzin el sistema de comissions als subcontractistes per tal de costejar les despeses de la secretaria tècnica. Per una qüestió de transparència en la gestió de les despeses del congrés.</p> <p>Per tant, les despeses de secretaria tècnica són un paràmetre comú que aplica a tot tipus d'esdeveniment i homogeni entre les empreses, i es considera que valorar el descompte sobre aquestes despeses és el millor instrument per mesurar l'oferta econòmica de l'empresa.</p> <p>En aquest sentit, com a punt de partida s'estableix que com a mínim el percentatge de descompte sigui del 5 %, conforme s'ha comprovat per altres licitacions és l'import mínim habitual de descompte.</p> <p>L'empresa que ofereixi el major descompte rebrà la màxima puntuació i la resta d'ofertes de forma directament proporcional d'acord amb la fórmula clàssica de valoració que és:</p> $P_v = P \times (O_v / O_m)$ <p><u>Sent:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- P<sub>v</sub>: Puntuació de l'oferta a Valorar</li> <li>- P: Punts criteri econòmic</li> <li>- O<sub>m</sub>: Oferta millor</li> <li>- O<sub>v</sub>: Oferta a Valorar</li> </ul>	
2	<p><b>Altres criteris automàtics</b></p> <p>Es valorarà amb 5 punts cada un dels compromisos que els licitadors ofereixen a fer en l'organització dels esdeveniments següents:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ús de materials reciclats en els càterings, coffee breaks, etc., amb mínim d'un 25% del total de materials emprats.</li> <li>2. Que tota la papereria dels esdeveniments provingui de paper reciclat.</li> <li>3. Utilitzar materials biodegradables i no d'un sol ús.</li> <li>4. Gestionar i fer recollida selectiva dels residus generats.</li> <li>5. Normalitzar l'acció d'endur-se el menjar sobrer.</li> </ol>	25 punts
<b>Total</b>		<b>70 punts</b>

**Fases de Valoració:** L'indica el mínim de puntuació acumulada en els criteris d'adjudicació ponderables en funció d'un judici de valor necessària per continuar en el procés selectiu. Serà necessari obtenir almenys la meitat dels punts en aquests criteris.

**Limitació a les ofertes:** Es limita el número de pàgines de la proposta tècnica en 10 pàgines, lletra Arial 10, interlineat simple, marges normals i mida A4. No es tindran en consideració les pàgines en excés als límits marcats, a partir de la pàgina límit. Es donarà puntuació a qui presenti un millor desenvolupament i coherència de cada procediment en relació a la gestió global dels treballs i a la qualitat òptima de l'oferta. La resta d'ofertes es puntuarà proporcionalment a llurs valoracions. No es valorarà informació no rellevant.

## CRITERIS D'ADJUDICACIÓ DELS CONTRACTES BASATS

Respecte a la valoració qualitativa, i en cas que s'hagi de fer una valoració subjectiva, el plec a la seva vegada determina quins criteris es poden emprar, però no és fixen ara ni la seva proporció ni que hagin de ser tots en cada basat. Dependrà de les necessitats concretes que fixi l'òrgan de contractació. Així, es valoren aspectes com són:

Criteris sotmesos a judici de valor		
	Descripció del criteri	Ponderació
1	El pla de treball i gestió de temps i sistemàtica.	A determinar en cada contracte basat
2	Aspectes innovadors relatius a la gestió, control, funcionament i difusió dels actes.	
3	Mitjans materials i humans posats a disposició per a cada tipus d'acte en funció dels intervals d'assistents.	
4	Mesures mediambientals aplicables a l'esdeveniment concret, no avaluades a l'acord marc.	
5	Mesures de responsabilitat social corporativa derivades de l'esdeveniment.	
6	Ús de productes de proximitat, temporada i comerç just.	
<b>Total</b>		<b>Màxim 50 punts</b>

Criteris avaluables de forma automàtica (mitjançant l'aplicació de fórmules)		
	Descripció del criteri	Ponderació
1	<p><b>Oferta econòmica</b></p> <p>La puntuació es calcularà aplicant la següent fórmula:</p> $P_v = \left[ 1 - \left( \frac{O_v - O_m}{IL} \right) \right] \times P$ <p><u>Sent:</u>  <math>P_v</math> = Puntuació de l'oferta a Valorar  <math>P</math> = Punts criteri econòmic  <math>O_m</math> = Oferta Millor  <math>O_v</math> = Oferta a Valorar  <math>IL</math> = Import de Licitació</p> <p>El preu màxim ofert no pot superar l'import de licitació. Quedaran excloses les ofertes que presentin un import superior al preu de licitació.</p> <p><i>Òbviament, en aquesta oferta el licitador haurà d'igualar o incrementar el descompte ofert pel concepte de secretaria tècnica. Caldrà presentar l'oferta econòmica desglossant la despesa de la secretaria tècnica de la resta de despeses. Caldrà presentar l'oferta econòmica amb el descompte corresponent aplicat.</i></p>	A determinar en cada contracte basat
<b>Total</b>		<b>Mínim 50 punts</b>

## Justificació dels criteris d'adjudicació

### Acord Marc

1. Elecció del criteri "**Composició i qualificació de la secretaria tècnica**": S'ha escollit aquest criteri perquè Es valorarà la proposta de descompte sobre les despeses de la secretaria tècnica (en %). En l'escandall de costos d'aquesta activitat hi ha sempre un paràmetre econòmic fix i comú a tots els operadors que són les despeses d'estructura de l'OPC i els seus honoraris, que anomenem despeses de secretaria tècnica. A banda d'aquestes despeses, en cada esdeveniment hi ha despeses variables i que no es poden determinar ara perquè varien en funció de la tipologia d'esdeveniment (càtering, allotjament, campanyes de comunicació, papereria, etc.).

En aquest punt és important fer notar que el plec de prescripcions tècniques no admet que els adjudicataris utilitzin el sistema de comissions als subcontractistes per tal de costejar les despeses de la secretaria tècnica. Per una qüestió de transparència en la gestió de les despeses del congrés.

Per tant, les despeses de secretaria tècnica són un paràmetre comú que aplica a tot tipus d'esdeveniment i homogeni entre les empreses, i es considera que valorar el descompte sobre aquestes despeses és el millor instrument per mesurar l'oferta econòmica de l'empresa.

2. Elecció del criteri "**Oferta econòmica (descompte despeses fixes)**": s'ha triat aquesta fórmula perquè tot i que no ajusta proporcionalment les puntuacions assignades amb la proporció existent entre l'import de les ofertes presentades i el pressupost de licitació, les puntuacions d'aquesta fórmula depenen directament de la rebaixa de la millor oferta respecte el pressupost de licitació i té un efecte d'increment de la distància entre la puntuació de la millor oferta i la següent respecte les distàncies que separen les puntuacions de les ofertes més llunyanes a la millor oferta. Aquesta fórmula atorga a la millor oferta la millor puntuació i l'oferta que no presenta cap baixa respecte l'import de licitació, no obté 0 punts.
3. Elecció dels criteris mediambientals (**altres criteris automàtics**): s'han triat aquests criteris perquè la gestió de congressos va aparellada a una generació important de residus i es valora positivament que es faci un bon ús de la seva gestió així com contribuir a la seva minimització des del començament.

### Contractes basats

1. Oferta econòmica: s'ha triat aquesta fórmula perquè atorga la puntuació als licitadors en proporció lineal a l'oferta més baixa de les presentades, de manera que es garanteixi l'assignació dels punts de manera proporcional i objectiva, atorgant a la millor oferta la millor puntuació i l'oferta que no presenta cap baixa respecte l'import de licitació, no obté 0 punts.
2. Altres criteris de judici de valor: tots els criteris qualitius tenen relació directa amb l'objecte del contracte i pretenen valorar la millor proposta d'actuació i que aquesta incorpori aspectes mediambientals, socials i de política alimentària quan sigui possible i necessari.



## **Criteris per determinar l'existència de baixes anormals**

### **Acord Marc**

En el cas que concorri a la licitació **1 única empresa**, es considerarà que l'oferta és anormalment baixa, als efectes de l'article 149 LCSP, si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert sigui inferior al pressupost de licitació en un percentatge superior al 40%.
2. La puntuació dels criteris d'adjudicació que no siguin preu sigui superior al 80% de la puntuació total d'aquests criteris.

En el cas que concorrin a la licitació **2 empreses**, es considerarà que l'oferta és anormalment baixa si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert per una de les empreses és inferior en més d'un 20% al preu ofert per l'altra empresa.
2. El sumatori de les puntuacions diferents del preu d'una de les empreses és superior en més d'un 20% al sumatori de les puntuacions diferents del preu de l'altra empresa.

En el cas que concorrin a la licitació **més de 2 empreses**, es considerarà oferta anormalment baixa si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 20%.
2. La puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu estigui per damunt de la suma de les següents variables a) i b)

a) La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores en els criteris d'adjudicació que no són preu.

b) El càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes, en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe positiu o negatiu, pels criteris que no són preu. La desviació és la diferència de cadascuna de les puntuacions obtingudes per les empreses licitadores respecte a la mitjana de les puntuacions en els criteris que no són preu.

### **Contractes basats, s'aplicarà la fórmula que en cada cas pertoqui:**

#### Opció A (Només preu)

Atès que el criteri d'adjudicació preu és l'únic criteri rellevant per determinar si les ofertes contenen valors anormals o desproporcionats i la resta de criteris d'adjudicació especificats en aquest plec no són eficaços per valorar la viabilitat de les ofertes presentades, s'aplicaran els paràmetres objectius previstos en l'article 85 del Real Decret 1098/2001, de 12 d'octubre, pel qual s'aprova el Reglament general de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques.

Es consideraran desproporcionades o temeràries les ofertes que es troben recollides en alguns dels següents supòsits:

1. Quan, concorrent **un sol licitador**, sigui inferior al pressupost base de licitació en més de 25 unitats percentuals.



2. Quan concorrin **dos licitadors**, la que sigui inferior en més de 20 unitats percentuals a l'altra oferta.

3. Quan concorrin **tres licitadors**, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. No obstant això, s'exclourà per al càlcul d'aquesta mitjana l'oferta de quantia més elevada quan sigui superior en més de 10 unitats percentuals a aquesta mitjana. En qualsevol cas, es considerarà desproporcionada la baixa superior a 25 unitats percentuals.

4. Quan concorrin **quatre o més licitadors**, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. No obstant això, si entre elles existeixen ofertes que siguin superiors a aquesta mitjana en més de 10 unitats percentuals, es procedirà al càlcul d'una nova mitjana només amb les ofertes que no es trobin en el supòsit indicat. En tot cas, si el número de les restants ofertes és inferior a tres, la nova mitjana es calcularà sobre les tres ofertes de menor quantia.

#### Opció B resta de casos

En el cas que concorri a la licitació **1 única empresa**, es considerarà que l'oferta és anormalment baixa, als efectes de l'article 149 LCSP, si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert sigui inferior al pressupost de licitació en un percentatge superior al 40%.
2. La puntuació dels criteris d'adjudicació que no siguin preu sigui superior al 80% de la puntuació total d'aquests criteris.

En el cas que concorrin a la licitació **2 empreses**, es considerarà que l'oferta és anormalment baixa si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert per una de les empreses és inferior en més d'un 20% al preu ofert per l'altra empresa.
2. El sumatori de les puntuacions diferents del preu d'una de les empreses és superior en més d'un 20% al sumatori de les puntuacions diferents del preu de l'altra empresa.

En el cas que concorrin a la licitació més de 2 empreses, es considerarà oferta anormalment baixa si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 20%.
2. La puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu estigui per damunt de la suma de les següents variables a) i b)

a) La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores en els criteris d'adjudicació que no són preu.

b) El càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes, en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe positiu o negatiu, pels criteris que no són preu. La desviació és la diferència de cadascuna de les puntuacions obtingudes per les empreses licitadores respecte a la mitjana de les puntuacions en els criteris que no són preu.



## Procediment d'adjudicació dels contractes basats

El procediment d'adjudicació dels contractes basats del present acord marc s'efectuarà aplicant els termes següents:

La UPC només podrà formalitzar contractes basats en aquest acord marc amb les empreses que hagin estat homologades.

El procediment d'adjudicació que se seguirà serà:

- Per congressos o esdeveniments similars amb un nombre per sota dels 40 inscrits, la UPC podrà organitzarà potestativament l'esdeveniment amb els seus mitjans personals propis d'acord amb els criteris interns de la UPC o demanar oferta a un mínim d'una empresa homologada.
- Per congressos o esdeveniments similars amb un nombre igual o per sota dels 130 inscrits, s'ha de demanar oferta a un mínim d'una empresa homologada.
- Per esdeveniments amb més de 130 inscrits s'ha de demanar oferta a totes les empreses homologades en l'Acord Marc.

Per als contractes basats amb un valor estimat igual o superior a 15.000 euros caldrà la intervenció de la Mesa de Contractació.

## 5. Condicions especials d'execució

El plec de clàusules administratives establirà les següents condicions especials d'execució:

- a) Clàusula ètica.
- b) Clàusula per la igualtat de gènere: l'empresa contractista, en l'elaboració i presentació de l'objecte del contracte, ha d'incorporar la perspectiva de gènere i evitar els elements de discriminació sexista en l'ús del llenguatge i de la imatge.
- c) Clàusula per al foment de la petita i mitjana empresa: el contractista, sempre i quan es requereixi per la UPC, ha d'acreditar el compromís amb el subcontractista de pagament en un termini, que no pot ser superior al termini efectiu de pagament per part de l'Administració.

## 6. Pressupost base de licitació i valor estimat del contracte

D'acord amb l'article 100.3 de la Llei 9/2017 LCSP no s'aprova un **pressupost base de licitació** per tractar-se d'un acord marc i atès que no és possible determinar la logística dels esdeveniments, ni el moment, tampoc es pot determinar amb concreció el seu cost.

La despesa s'haurà d'aprovar a l'inici del procediment per adjudicar cada contracte basat i es farà amb càrrec a les aplicacions pressupostàries corresponents, en funció de la unitat que demani el servei.

**El valor estimat del contracte** és de 2.400.000,00 € (IVA exclòs).

Donada la naturalesa de l'Acord marc, determinem com a valor estimat del mateix, a efectes de determinar el procediment d'adjudicació i la publicitat, l'import merament estimatiu de 2.400.000 € segons el següent desglossament:

	Import base
Contracte inicial	500.000
Possibles pròrrogues	1.500.000
Possibles modificacions	400.000
Import total VEC	2.400.000

500.000 € (IVA exclòs) durant 1 any de contracte i 3 possibles pròrrogues que sumen un import de 1.500.000 € (IVA exclòs), més les modificacions previstes que sumen un import de 400.000 € (IVA exclòs), que suma un import total de 2.400.000 € (IVA exclòs).

Forma de càlcul del VEC (IVA exclòs): El valor del VEC s'ha estimat prenent de referència les despeses realitzades entre els anys 2017, 2022 i 2023 deixant de banda els anys de la pandèmia menys representatius (2020 i 2019).

En tot cas, aquest valor té caràcter orientatiu i no vinculant. Per tant, no suposa una obligació de despesa atès que es determinarà en funció dels contractes basats que realment es duguin a terme.

Es considera convenient que l'acord marc es pugui prorrogar fins a tres anys addicionals per períodes anuals, per si es considera necessari donar continuïtat al servei.

## **7. Justificació de la necessitat i idoneïtat del contracte**

La UPC és una entitat educativa compromesa amb la difusió i la promoció del coneixement, per aquest motiu, crea espais per compartir el coneixement i difondre'l. Una de les formes per fer-ho és mitjançant esdeveniments tals com congressos, jornades, taules rodones, seminaris, etc.

Aquesta tasca suposa un esforç en recursos humans que a dia d'avui no es disposa i es veu convenient per l'impacte a l'activitat universitària i de recerca encomanar aquesta tasca a personal especialitzat en l'organització d'aquests esdeveniments que permeti un alts nivells de qualitat i satisfacció dels participants.

Una de les característiques de l'organització dels esdeveniments és que a banda d'un equip humà encarregat pròpiament de gestionar l'esdeveniment, és necessari gestionar una sèrie de serveis accessoris, però indispensables, que cal subcontractar a terceres entitats i que són de sectors empresarials diferents. Així, cal gestionar la subcontractació des de agències de viatges, a càterings i allotjament, passant per agències de comunicació, audiovisuals o impressió, entre d'altres.

En definitiva, per a una òptima organització cal una especialització en la tasca, i, en el mercat existeixen actualment empreses que operen com a organitzadors professionals de congressos (OPC). Un OPC és un operador logístic, especialista en organització d'esdeveniments d'aquesta natura, que els planifica i desenvolupa, així com gestiona les activitats paral·leles que poguessin tenir lloc. També pot ser capaç de veure i maximitzar el potencial del programa científic d'un esdeveniment per fer-lo atractiu i fer de comunicador en aquest tipus d'activitats, per tal que arribin als destinataris corresponents.

S'ha triat la figura de l'Acord Marc en lloc de licitar un contracte, perquè si bé la UPC té la certesa que es celebraran esdeveniments en els propers anys, no pot determinar al fer ara una licitació variables com:

- El nombre d'esdeveniments que es celebraran en els propers anys.
- El pressupost de cada un dels esdeveniments a celebrar, que varia en funció de cada un dels esdeveniments.
- Les prestacions o prescripcions concretes que seran necessàries en cada un dels esdeveniments que s'organitzaran.

Aquesta manca de concreció de les necessitats i el seu cost, es considera que fan inviable adjudicar a un únic operador econòmic la necessitat.

És en aquesta realitat descrita que es considera idònia la licitació d'un Acord Marc, ja que permet seleccionar a un conjunt d'empreses especialitzades en la tasca i, en el moment en



que es disposa de la concreció de les necessitats i pressupost, fer una contractació basada en l'acord marc, que es caracteritza per ser molt més àgil i, per tant, que es conclou en un termini molt inferior a una licitació ordinària oberta. Com a resultat, i precisament gràcies a aquest estalvi de temps, s'ajuda a que els promotors dels esdeveniments puguin celebrar l'activitat en les dates previstes

Es considera que mitjançant el present contracte es satisfaran de forma directa, clara i proporcional les necessitats anteriorment referides.

### **8. Insuficiència de mitjans**

A la plantilla de la UPC no existeixen els mitjans tècnics, ni els perfils professionals necessaris per atendre els treballs que requereix aquest servei, al tractar-se de funcions específiques i concretes del camp objecte d'aquest contracte, que ha de ser prestar per personal especialitzat.

### **9. Altres aspectes**

- a) Responsable del contracte (acord marc): per a un seguiment adequat del contracte es designa com a persona responsable a Ivan Planas Miret, gerent.
- b) Responsable del contracte basat: personal PDI designat en cada cas concret.
- c) Subcontractació dels contractes basats: es permet subcontractar part de l'objecte del contracte, sempre i quan es compleixin les condicions previstes als plecs.
- d) Garantia definitiva: no es considera adient exigir una garantia definitiva a les empreses que s'homologuin per l'acord marc, ja que en tot cas, aquesta garantia definitiva s'exigirà en els contractes basats.
- e) Modificacions previstes: la demanda en organització d'esdeveniments pot fluctuar d'un any a un altre. És per aquest motiu que es preveu que es pugui modificar l'acord marc amb un increment de fins al 20% del preu inicial de l'acord marc, en cas que la demanda en organització d'esdeveniments sigui superior a la prevista. L'import total ascendeix a 100.000 euros/any.
- f) Cessió de dades personals al contractista: es permet la cessió de dades personals als contractistes.

Finalitat de les dades que s'han de cedir: en determinats procediments basats pot ser necessari que s'hagin de tractar dades de caràcter personal i, per tant, és necessari establir mesures de protecció de dades personals. Tanmateix com sigui que aquesta circumstància varia en funció de cada esdeveniment, el plec administratiu fixa unes primeres pautes en cas d'esdeveniments sense tractament de dades en les que incidentalment es pugui produir algun accés i preveu que en cada procediment basat en el que s'hagin d'adoptar mesures específiques, s'indicaran a la invitació de cada basat.



**En atenció a tot el que s'ha exposat anteriorment, s'efectua la següent PROPOSTA DE CONTRACTACIÓ:**

El Gerent de la UPC proposa que doneu les ordres oportunes perquè es tramiti, d'acord amb el contingut d'aquesta proposta, l'expedient per a la contractació de l'Acord Marc de serveis d'organització i gestió de congressos i altres esdeveniments similars per a la UPC.

No es preveu una reserva de crèdit, atès que la despesa derivada de l'adjudicació d'aquest Acord Marc es concretarà en el moment que es produeixin els corresponents contractes basats.

Contractació finançada amb fons europeus: No.

El responsable del contracte

Ivan Planas Miret, gerent

Barcelona, a data de la signatura electrònica