



Codi contracte: 23003635

Expedient: 2023/1050

INFORME DE VALORACIÓ TÈCNICA DE LA JUSTIFICACIÓ DE LES BAIXES ANORMALS O DESPROPORCIONADES DEL CONTRACTE 23003635: "ACORD MARC DE SELECCIÓ D'EMPRESES PER A L'ASSISTÈNCIA TÈCNICA PER A LA CONCEPTUALITZACIÓ I DISSENY D'ESTRATÈGIES, PROJECTES I/O NOUS SERVEIS, I LA GESTIÓ I EXECUCIÓ DE PROJECTES DEL DISTRICTE DE CIUTAT VELLA"

A les 11:30 hores del 29 d'abril de 2024, mitjançant l'aplicació Webex i a través del Portal de Contractació Electrònica de l'Ajuntament de Barcelona, la Mesa de Contractació es reuneix per procedir a llegir la puntuació obtinguda a les proposicions valorables mitjançant un judici de valor, i per l'obertura i lectura del sobre electrònic C, corresponent a les propostes valorables de forma automàtica per l'adjudicació, mitjançant procediment obert, que té per objecte el "Acord marc de selecció d'empreses per a l'assistència tècnica per a la conceptualització i disseny d'estratègies, projectes i/o nous serveis, i la gestió i execució de projectes del districte de Ciutat Vella", amb un valor estimat de 1.688.880,00 euros.

D'acord amb el que estableix la Clàusula 11 del Plec de Clàusules administratives particulars, es defineixen els següents límits per a la consideració d'ofertes presumptament anormals o desproporcionades:

- Un diferencial de 10% per sota de la mitjana de les ofertes o, en el cas d'una única empresa licitadora, de 20% respecte el pressupost net de licitació

En el preu hora ofert per **Director/a projecte**, la mitjana de les ofertes presentades ha estat de 92,45 euros, el diferencial del 10% per sota de la mitjana de les ofertes queda establert en 83,21 euros.

Es constata que l'oferta presentada per les següents empreses són considerades, en principi, amb valors anormals o desproporcionals:

Empreses licitadores	NIF	Oferta econòmica
GRANT THORNTON ADVISORY, S.L.P.	B63120513	80,00 €

En el preu hora ofert per **Consultor/a sènior**, la mitjana de les ofertes presentades ha estat de 54,68 euros, el diferencial del 10% per sota de la mitjana de les ofertes queda establert en 49,21 euros.

Es constata que l'oferta presentada per les següents empreses són considerades, en principi, amb valors anormals o desproporcionals:

Empreses licitadores	NIF	Oferta econòmica
NTT DATA SPAIN, SLU	B82387770	48,24 €



S'acorda donar compte a les empreses licitadores esmentades per tal que justifiquin i desglossin raonada i detalladament el baix nivell del preu ofert.

En data 30 d'abril de 2024 es requereix a les empreses licitadores per tal que en un termini màxim de 5 dies hàbils justifiquin la viabilitat de la seva oferta i en particular les condicions susceptibles de determinar el baix nivell de preus o costos de la mateixa pel que es refereix als següents valors:

- a) L'estalvi que permeti el procediment de fabricació, els serveis prestats o el mètode de construcció.
- b) Les solucions tècniques adoptades i les condicions excepcionalment favorables de què disposi per subministrar els productes, prestar els serveis o executar les obres.
- c) La innovació i originalitat de les solucions proposades.
- d) El respecte d'obligacions que siguin aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, i de subcontractació, i no són justificables preus per sota de mercat o que incompleixin el que estableix l'article 201 de la LSCP.
- e) O la possible obtenció d'una ajuda d'Estat.

Totes les empreses han presentat les justificacions de les ofertes en termini i en els següents termes:

GRANT THORNTON ADVISORY, S.L.P.

L'empresa justifica la viabilitat de la seva oferta en termini i en els següents termes:

En el seu informe justificatiu, la **GRANT THORNTON ADVISORY, S.L.P.** presenta un quadre desglossat dels preus ofertats on s'hi observa el desglossament dels costos per a cada un dels perfils professionals, especificant la categoria equivalent segons conveni, la retribució salarial d'acord amb conveni i costos relatius a increment del conveni, els diferents costos repercutits en concepte d'estructura, despeses de seguretat social, desplaçaments, dietes i el benefici industrial esperat que justifiquen els preus ofertats.

Presenta una metodologia de gestió de projectes i argumenta que el seu enfocament metodològic permet estandaritzar la gestió de projectes, amb el seu corresponent estalvi en costos. Menciona les sinergies generades fruit de la seva experiència en gestió de projectes amb altres entitats públiques. Considera que la base de treball de camp es desenvoluparà a Barcelona i que el fet de disposar d'una oficina permanent en la ciutat, permet estalvis a l'hora de coordinar equips multidisciplinars.

Tanmateix, l'empresa declara que, respecte a les obligacions que es deriven en matèria mediambiental, social o laboral i de subcontractació, Grant Thornton ha dut a terme, entre d'altres, les mesures següents que tenen com a objecte respectar les obligacions socials i laborals de la Societat, en tant que compleix la normativa vigent en estimar les mesures alternatives al 2% de contractació de discapacitats presentades per la companyia, disposa d'una Memòria Mediambiental i RSC aprovada adequadament pels corresponents Òrgans



Interns de Grant Thornton, certifiquen estar al corrent de pagament amb la Seguretat Social, i han creat un Òrgan d'Igualtat, que ha desenvolupat un Pla d'Igualtat. A més a més, el projecte no compta amb cap fase objecte de subcontractació.

Per últim, l'empresa manifesta que Grant Thornton no té intenció de rebre cap ajut extern per a l'execució del projecte.

CONCLUSIONS:

Analitzada la documentació i l'argumentació aportada en la justificació, l'empresa presenta una proposta coherent i ajustada atès que justifica l'estalvi ofertat, en base als diferents supòsits que recull l'article 149 de la Llei 9/2017, de Contractes del Sector Públic. Tenint en compte els diferents arguments exposats, es considera que la proposta econòmica presentada està justificada, atès que permet identificar l'estalvi que justifica el preu dels serveis ofertats, les solucions tècniques adoptades i les condicions favorables de què disposa, i s'ajusta a les obligacions aplicables en matèria laboral. Per tant, el preu ofertat pel perfil professional de Director/a de projecte es considera justificat.

En conclusió, es considera **VIABLE** l'oferta econòmica presentada per l'empresa **GRANT THORNTON ADVISORY, S.L.P.**

NTT DATA SPAIN, SLU

L'empresa justifica la viabilitat de la seva oferta en termini i en els següents termes:

Pel que fa a l'estalvi que permeti els serveis prestats, l'empresa justifica la seva oferta indicant que té experiència en l'execució de serveis similars. Tanmateix, exposa les eines i metodologies que utilitzaran per a la gestió i que consideren que aporten eficiència i eficàcia al servei. Argumenta en relació a les solucions tècniques adoptades i les condicions excepcionalment favorables de que disposa per a prestar els serveis, que compten amb palanques de reducció de cost que optimitzen els costos directes associats a l'execució del projecte, les despeses generals d'estructura i els beneficis industrials. Exposa que que NTT DATA compta amb un model híbrid de treball, entre l'oficina i el teletreball, que permet reduir de forma significativa els costos associats. A més a més, especifiquen certes aliances amb proveïdors tecnològics, tant de hardware, com de software, amb tarifes avantatjoses en la compra de llicències, programari i suports.

Referent a la innovació i originalitat de les solucions proposades per a prestar els serveis, l'empresa es recolza en la utilització d'eines i metodologies per a la gestió eficient i eficaç del servei, contemplat en el primer apartat. A més a més, manifesta que pot reduir costos gràcies a les aliances entre NTT DATA amb proveïdors tecnològics.

Per últim, relatiu a les obligacions que resultin aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, i de subcontractació, no sent justificables preus per sota de mercat o que incompleixin l'establert a l'article 201, NTT Data argumenta la conveniència de les funcions del personal adscrit a l'execució del Contracte i el respecte de les obligacions i els drets en matèria laboral, d'acord amb el Conveni col·lectiu d'aplicació, pel que presenta una taula, on s'observa que per



a tots els membres de l'equip, el salari mínim estipulat per NTT DATA, per posicions i perfils equivalents, és superior al que marca el Conveni1, respectant així, les obligacions de caràcter laboral i adequant-se a la realitat actual del mercat i a les dinàmiques del sector. En el quadre de desglossament de costos per perfils, preveu i justifica el % de despeses generals i de benefici industrial de l'empresa. Te en compte i analitza en detall els costos directes relacionats amb el desplaçament de les persones treballadores, el material auxiliar, equips de telefonia i equips informàtics i altres costos indirectes.

Respecte a les obligacions i els drets en matèria mediambiental, l'empresa detalla el pla d'avaluació que l'empresa duu a terme per garantir l'eficiència de l'activitat que desenvolupa amb adequació als drets i deures marcats. I, en relació a les obligacions i drets en matèria social, NTT DATA declara que disposa d'una estratègia i marc d'actuació sobre diversitat i inclusió, en el marc de la Política de Diversitat, Equitat i Inclusió de l'organització.

Per últim, NTT Data manifesta que no s'han obtingut ajuts públics d'aplicació directa per l'execució del present servei.

CONCLUSIONS:

Analitzada la documentació i l'argumentació aportada en la justificació, l'empresa presenta una proposta coherent i ajustada atès que justifica l'estalvi ofertat, en base als diferents supòsits que recull l'article 149 de la Llei 9/2017, de Contractes del Sector Públic. Tenint en compte els diferents arguments exposats, es considera que la proposta econòmica presentada està justificada, atès que permet identificar l'estalvi que justifica el preu dels serveis ofertats, les solucions tècniques adoptades i les condicions favorables de què disposa, i s'ajusta a les obligacions aplicables en matèria laboral. Per tant, el preu ofertat pel perfil professional de Consultor/a sènior es considera justificat.

En conclusió, es considera **VIABLE** l'oferta econòmica presentada per l'empresa **NTT DATA SPAIN, SLU**.

En conseqüència, es conclou que les següents ofertes són viables perquè garanteixen una adequada execució del contracte:

Empreses licitadores	NIF
GRANT THORNTON ADVISORY, S.L.P.	B63120513
NTT DATA SPAIN, SLU	B82387770

Aurèlia Escalante Cruces
Cap Departament de Recursos Interns
Districte de Ciutat Vella