



Informe tècnic de valoració dels criteris avaluable de forma automàtica que s'emet a petició de la Mesa de Contractació del contracte dels serveis de construcció i desenvolupament del nou Registre de Centres Sanitaris (RCS) (AP- E126), basat en l'Acord Marc per al desenvolupament i manteniment de noves aplicacions de la Generalitat de Catalunya (Exp. CTTI-2019-20131 Lot E)

Exp. CTTI-2024-89

Vocals tècnics:

- Núria Pizarro Bonsón – Gestora de Solucions
- Cándid López San Pedro – Gestor de Solucions

1. Objecte del contracte i tramitació.

El CTTI ha dut a terme un procés de contractació dels Serveis de construcció i desenvolupament del nou Registre de Centres Sanitaris (RCS), basat en l'Acord Marc per al desenvolupament i manteniment de noves aplicacions de la Generalitat de Catalunya (Exp. CTTI-2019-20131_Lot E), amb import de licitació de 361.721,92 € (IVA no inclòs).

2. Dades de la licitació

En data 15 de febrer de 2024 es publica anunci de licitació al perfil del contractant, establint un termini per presentació de les propostions que finalitza el 01 de març de 2024.

Les empreses que han presentat oferta i que han resultat admeses són:

NIF	Empreses licitadores admeses	Alies
U02897486	UTE Fujitsu-Concatel	UTE FUJITSU-CONCATEL
B82387770	NTT DATA SPAIN SLU	NTT DATA
B61519765	SBS Seidor, S.L.	SBS SEIDOR
B81690471	Deloitte Consulting S.L.U.	Deloitte
A28240752	ATOS SPAIN, S.A.	ATOS
U02869923	UTE 2 BETTER CONSULTANS SRL - TECNOLOGIAS PLEXUS	UTE BETTER- PLEXUS

3. Empreses proposades per exclusió

De l'anàlisi de les ofertes presentades no es detecta cap incompliment ni cap circumstància per proposar l'exclusió de cap de les empreses presentades.

4. Valoració de criteris avaluables mitjançant judici de valor (sobre B)

La valoració de les propostes tècniques (sobre B) admeses a la licitació es va fer seguint els criteris de valoració avaluables mitjançant judici de valor establerts en el plec de clàusules administratives particulars, segons consta en l'informe de data 22 d'abril de 2024, amb el resultat següent:

Empreses licitadores	Puntuació
SBS SEIDOR	47,40
NTT DATA	45,31
ATOS	37,14

Empreses licitadores	Puntuació
UTE FUJITSU-CONCATEL	34,04
UTE BETTER-PLEXUS	29,54
Deloitte	20,75

La Mesa de contractació va acceptar i aprovar l'informe sobre les valoracions tècniques que es van presentar.

En data 24 d'abril de 2024, la Mesa de contractació va donar obertura al sobre C que conté els criteris avaluable de forma automàtica, donant lectura prèviament de les puntuacions obtingudes en el sobre B i esmentades en la taula anterior.

Per tant, escau ara fer la valoració de l'oferta econòmica i/o dels criteris avaluable de forma automàtica (Sobre C).

5. Valoració de criteris avaluable de forma automàtica (sobre C)

5.1. Ofertes anormalment baixes

Prèviament a la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules, s'ha portat a terme l'anàlisi d'aquelles propostes que es preveuen anormalment baixes, d'acord amb l'establert en el PCAP i que es detalla a continuació:

Es considerarà oferta anormalment baixa, als efectes de l'article 149 de la LCSP:

- En el cas que concorri a la licitació 1 única empresa, quan el preu ofert sigui inferior al pressupost de licitació en un percentatge superior al 10%.
- En el cas que concorrin a la licitació 2 empreses, quan la puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu d'una d'elles sigui superior a la de l'altre en un percentatge superior al 15% i que al mateix temps, el preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 15%.
- En el cas que concorrin a la licitació 3 o més empreses, quan la puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu estigui per damunt de la suma de les variables 1 i 2 i que al mateix temps, el preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 15%.
 1. La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores en els criteris d'adjudicació que no són preu.
 2. El càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes, en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe positiu o negatiu, pels criteris que no són preu. Les desviacions de cadascuna de les empreses licitadores, s'obtindrà respecte a la mitjana de les puntuacions en els criteris que no són preu.

Aquesta ponència tècnica no ha detectat cap oferta anormalment baixa i, per tant, s'ha

procedit a la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules.

5.2. Valoració de les ofertes

La valoració dels criteris avaluable de forma automàtica (sobres C) es fa seguint els criteris establerts en el plec de clàusules administratives particulars.

Les ofertes presentades han estat les següents:

NIF	Empreses licitadores	Import Total Màxim IVA exclòs	Import Total Ofert IVA exclòs
U02897486	UTE FUJITSU-CONCATEL	361.721,92 €	289.377,54 €
B82387770	NTT DATA	361.721,92 €	335.497,08 €
B61519765	SBS SEIDOR	361.721,92 €	318.315,00 €
B81690471	Deloitte	361.721,92 €	325.549,00 €
A28240752	ATOS	361.721,92 €	289.378,00 €
U02869923	UTE BETTER-PLEXUS	361.721,92 €	271.291,44 €

VALORACIÓ DELS CRITERIS AVALUABLES DE FORMA AUTOMÀTICA

1. Oferta econòmica.

Serveis de construcció i desenvolupament (fins un màxim de 46 punts)

S'estableix aquest criteri d'adjudicació atès que resulta necessari per valorar la relació qualitat-preu de les ofertes presentades.

En aquest apartat es valorarà la proposta econòmica del servei, amb preus a tant alçat, segons valor "Import de l'oferta econòmica" de l'annex "Model d'oferta econòmica".

Per la valoració de l'oferta econòmica s'aplicarà la fórmula de la Directriu 1/2020, de 24 de juliol, de la Direcció General de Contractació Pública, d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica següent:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P_{max}$$

On:

P_v és la puntuació de l'oferta a valorar.

P_{max} és la puntuació màxima de l'apartat.

O_m és la millor oferta de "Import de l'oferta econòmica" rebuda.

O_v és l'oferta de "Import de l'oferta econòmica" a valorar.

IL és l'import màxim de licitació.

VP és el valor de ponderació.

La fórmula, amb valor de ponderació 3, s'ha determinat d'acord amb la Directriu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i

tècnica. aprovada per la Direcció General de Contractació Pública de la Generalitat de Catalunya.

S'escull un valor de ponderació 3 atès que aquesta licitació necessita que la prestació s'executi amb un alt nivell qualitatiu, atesa la complexitat tècnica.

La precisió de les puntuacions assignades estarà limitada a dos (2) xifres decimals, aplicant un arrodoniment simètric.

El detall de les ofertes econòmiques es troben en l'Annex I del present document.

Els punts obtinguts en aplicar la fórmula de càlcul han estat els següents:

Empresa	Puntuació
UTE FUJITSU-CONCATEL	46,00
NTT DATA	44,05
SBS SEIDOR	44,77
Deloitte	44,47
ATOS	46,00
UTE BETTER-PLEXUS	0

Aquesta ponència tècnica ha detectat que la oferta presentada per UTE BETTER-PLEXUS conté una rebaixa superior al llindar màxim establert en l'annex 4 del PCAP, essent aquest llindar màxim del 20%. En conseqüència, l'oferta presentada per la UTE 2 BETTER CONSULTANS SRL - TECNOLOGIAS PLEXUS és valorada amb una puntuació de zero (0).

2. Altres criteris avaluable de forma automàtica (fins un màxim de 6 punts)

Reducció del termini d'execució del contracte (fins a un màxim de 6 punts)

En aquest apartat s'atorgarà millor puntuació a les propostes que presentin reducció en el termini d'execució del contracte

Reducció del termini	Puntuació
2 setmanes	2,00
3 setmanes	4,00
4 setmanes	6,00

Empresa	Reducció del termini informat (setmanes)	Puntuació
UTE FUJITSU-CONCATEL	4	6,00

NTT DATA	4	6,00
SBS SEIDOR	4	6,00
Deloitte	4	6,00
ATOS	4	6,00
UTE BETTER-PLEXUS	4	6,00

Resum de la puntuació sobre C

Un cop analitzades les ofertes admeses, les proposicions presentades han obtingut les següents puntuacions de la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules:

Empresa	Puntuació apartat 1	Puntuació apartat 2	TOTAL
SBS SEIDOR	44,77	6,00	50,77
NTT DATA	44,05	6,00	50,05
ATOS	46,00	6,00	52,00
UTE FUJITSU-CONCATEL	46,00	6,00	52,00
Deloitte	44,47	6,00	50,47
UTE BETTER-PLEXUS	0	6,00	6,00

6. Resum final de la valoració dels criteris avaluable mitjançant un judici de valor (sobre B) i dels criteris avaluable de forma automàtica(sobre C)

Serveis de construcció i desenvolupament del nou Registre de Centres Sanitaris	Puntuació màxima	UTE Fujitsu-Concatel	NTT DATA SPAIN SLU	SBS Seidor, S.L.	Deloitte Consulting S.L.U.	ATOS SPAIN, S.A.	UTE BETTER-PLEXUS
TOTAL PUNTUACIÓ SUBJECTIVA	42,00	34,04	45,31	47,40	20,75	37,14	29,54
TOTAL PUNTUACIÓ OBJECTIVA	52,00	52,00	50,05	50,77	50,47	52,00	6,00
TOTAL PUNTUACIÓ FINAL	94,00	86,04	95,36	98,17	71,22	89,14	35,54

7. Conclusió

Un cop analitzades cadascuna de les ofertes admeses, d'acord amb els criteris de valoració establerts en el plec de clàusules administratives particulars que regeix aquest contracte, les

proposicions presentades han obtingut les puntuacions de l'apartat anterior i, per tant, queden classificades per ordre decreixent de la forma següent:

Empreses licitadores	Criteris d'adjudicació		Puntuació total
	Judici valor (sobres B)	Automàtics (sobres C)	
SBS SEIDOR	47,40	50,77	98,17
NTT DATA	45,31	50,05	95,36
ATOS	37,14	52,00	89,14
UTE FUJITSU-CONCATEL	34,04	52,00	86,04
Deloitte	20,75	50,47	71,22
UTE BETTER-PLEXUS	29,54	6,00	35,54

L'oferta presentada per l'empresa SBS Seidor, SL, amb CIF B61519765, ha **quedat classificada en el primer lloc i**, per tant es determina com a proposta **més avantatjosa** per a la prestació de l'objecte amb les característiques següents:

Empresa adjudicatària :	SBS Seidor, SL		
CIF adjudicatari:	B61519765		
	Import base €	IVA €	Import total €
Import adjudicació :	318.315,00	66.846,15	385.161,15
Termini d'execució :	6 mesos, a comptar des de la data de formalització del contracte.		
Possibilitat de pròrroga:	No		
Possibilitat de modificació:	No		

Les característiques i els avantatges que han comportat que l' oferta de l'empresa SBS Seidor, SL, sigui seleccionada en front a les de la resta de licitadors són:

- La flexibilitat i escalabilitat en la creació de components i la seva reutilització en altres parts de l'aplicació
- La proposta en l'estratègia de migració de serveis i dades.
- L'estratègia de desenvolupament, planificació, implantació i posta en marxa de la solució.
- La proposta de dimensionament de l'equip.
- La proposta de captura del coneixement.
- La proposta de devolució del servei.

Per tant, es trasllada a la Mesa de contractació la valoració efectuada i les puntuacions assignades, per tal que la Mesa elevi la corresponent proposta d'adjudicació a l'òrgan de

contractació de l'expedient.

Núria Pizarro Bonsón Gestora de Solucions	Càndid López San Pedro Gestor de Solucions