

OBJECTE: Mant desfibril·ladors xarxa FMB . OAB Proveedor TECHNOLOGY 2050 SL

EXPEDIENT: 16018242

EMPRESA: Ferrocarril Metropolità de Barcelona, S.A.

DATA: 14/03/2024

Licitador:

Oferta econòmica:

1.- La justificació de la baixa anormal o desproporcionada ha de reflectir i argumentar totes les solucions i condicions excepcionals o particulars de l'empresa oferent que li permeten proposar aquests preus. Ha d'estar justificada en una o diverses de les opcions següents:

- **Ha aportat el licitador una anàlisi del procediment de la prestació del servei per unitats o conceptes que acrediten un estalvi?**

En el document proporcionat, es pot observar que el licitador ha aportat una anàlisi detallada del procediment de prestació del servei per unitats o conceptes que doni suport a un estalvi significatiu. S'esmenta que l'empresa Technology 2050, SL ha calculat minuciosament els costos associats amb el manteniment dels desfibril·ladors, incloent-hi la substitució de fungibles com elèctrodes i bateries durant la vigència del contracte. L'empresa destaca que compta amb personal propi i una àmplia xarxa de col·laboradors per realitzar tasques específiques, la qual cosa manifesta redueix els costos associats amb el manteniment a la província de Barcelona (veure a pàgines 2 i 9 del document proporcionat).

El licitador esmenta que ha considerat acuradament els costos involucrats en la prestació del servei, la qual cosa donarà suport a l'oferta anormalment baixa presentada. L'empresa indica que ha demostrat la seva capacitat per oferir un servei de qualitat a un preu competitiu, beneficiant-se d'acords comercials amb proveïdors i de comptar amb personal qualificat i acreditat (veure a pàgines 3 i 13 del document proporcionat).

- **Desglossament de l'oferta:** Ha especificat l'import de cada unitat o concepte necessari per prestar el servei que justifiquen el preu ofertat? (Atenció amb els costos salarials que no han de ser inferiors als reflectits al conveni d'aplicació corresponent).

TECHNOLOY 2050 SL ha especificat l'import de cada unitat o concepte necessari per prestar el servei de manteniment de desfibril·ladors. Al document proporcionat es detallen els costos associats amb la substitució de fungibles com elèctrodes i bateries durant la vigència del contracte, incloent-hi els imports unitaris de cada component necessari per mantenir els desfibril·ladors en estat operatiu (veure a pàgina 9 del document proporcionat) .

S'esmenta que s'ha realitzat un càlcul detallat dels costos de manteniment preventiu, indicant el nombre d'hores estimades per dur a terme aquestes tasques en un total d'equips, així com el cost associat a la mà d'obra dels tècnics. S'adjunta una nòmina d'exemple d'un tècnic per a la valoració del càlcul del salari del treballador, garantint que l'oferta cobreix els salaris fixats en el conveni col·lectiu sectorial d'aplicació (veure a pàgina 2 del document proporcionat) .

- **Ha acreditat un estalvi en el càlcul dels costos mitjans auxiliars i indirectes?**

En el document proporcionat, TECHNOLOGY 2050 SL ha acreditat un estalvi en el càlcul dels costos mitjans auxiliars i indirectes en detallar de manera exhaustiva els costos directes i indirectes associats amb la prestació del servei de manteniment de desfibril·ladors. S'inclouen els costos directes, com els relacionats amb l'adquisició de fungibles i el manteniment dels equips, així com els costos indirectes, com les despeses generals i el benefici industrial.

Destaca que l'empresa compta amb personal propi i una àmplia xarxa de col·laboradors per realitzar tasques específiques, la qual cosa redueix els costos associats amb el manteniment a la província de Barcelona. Segons aquest enfocament, el licitador indica que permet optimitzar els costos auxiliars i garantir l'eficiència en les accions de manteniment, la qual cosa es tradueix en un estalvi significatiu en comparació amb altres proveïdors .

TECHNOLOGY 2050 SL justifica una anàlisi detallada dels costos auxiliars i indirectes, identificant àrees on es pot aconseguir un estalvi i optimització de recursos.

- **Ha aportat pressupostos o compromisos de proveïdors de subministraments o de col·laboradors externs dels treballs que justifiquin el preu ofert?**

Segons el document proporcional, TECHNOLOGY 2050 SL ha aportat informació rellevant que esmenta donarà suport al preu ofert mitjançant pressupostos i compromisos de proveïdors de subministraments o col·laboradors externs. S'esmenta que l'empresa és distribuïdora oficial de la marca de desfibril·ladors Starker Medical SL, la qual cosa manifesta, els permet accedir a preus més econòmics i competitius en els productes necessaris per al manteniment dels equips. També es destaquen els acords comercials amb Starker per distribuir els seus productes a preus més avantatjatsos.

El licitador esmenta i fa referència a l'existència d'una àmplia xarxa de col·laboradors per a realitzar tasques específiques, com instal·lacions i manteniments tècnics a nivell nacional. Aquesta col·laboració amb proveïdors externs, TECHNOLOGY 2050 SL justifica que permet a l'empresa optimitzar els costos i garantir l'eficiència en la prestació del servei de manteniment de desfibril·ladors .

- **Ha justificat el preu a partir de conceptes com els següents?** Disposició de centres operatius o delegacions en zones properes a la de prestació del servei; rendiments majors als expressats al plec per l'ús d'un determinat sistema o maquinària; disposició d'instal·lacions totalment amortitzades per a la prestació del servei, amb menys cost, per tant; disminució de despeses addicionals per determinades circumstàncies, etc.

Segons la informació proporcionada en el document, TECHNOLOGY 2050 SL justifica el preu ofert a partir de conceptes que donen suport a la viabilitat econòmica de l'oferta presentada. Esmenta que l'empresa compta amb personal propi a la província de Barcelona, la qual cosa manifesta que redueix els costos associats amb les tasques de manteniment en aquesta zona. També indica que aquesta disposició de centres operatius o delegacions properes a la prestació del servei permet optimitzar els recursos i garantir una major eficiència en les accions de manteniment.

S'esmenta que els tècnics de TECHNOLOGY 2050 SL disposen de tot el material necessari per realitzar les revisions requerides, la qual cosa elimina la necessitat de realitzar inversions addicionals en material. Aquesta disposició de comptar amb instal·lacions totalment amortitzades per a la prestació del servei contribueix a reduir els costos i a oferir un servei més competitiu.

TECHNOLOGY 2050 SL justifica amb aquest factor anteriors una planificació estratègica per part de l'empresa per disminuir despeses addicionals i oferir un servei de qualitat a un preu competitiu en el procés de licitació.

- **Ha justificat l'aplicació d'un baix marge de benefici? Quin és el motiu?** (per exemple, perquè l'empresa té poques despeses financeres o menys càrregues fiscals del normal. També es podria aplicar al contracte un benefici industrial una mica menor del que és normal, sempre que aquesta no posi en risc l'execució normal del contracte).

En el document proporcionat, TECHNOLOGY 2050 SL ha justificat l'aplicació d'un baix marge de benefici en detallar els costos directes i indirectes associats amb la prestació del servei de manteniment de desfibril·ladors. S'esmenta que l'empresa compta amb preus competitius amb els principals fabricants a causa del gran volum d'operacions, la qual cosa els permet beneficiar-se de descomptes per ràpels en els materials necessaris i comptar amb prou solvència econòmica, tècnica i professional per oferir un servei de qualitat.

També el licitador destaca que l'empresa disposa de personal propi i una àmplia xarxa de col·laboradors per realitzar tasques específiques, la qual cosa redueix els costos associats amb el manteniment a la província de Barcelona. Aquesta eficiència en la gestió de recursos i l'optimització de costos permeten aplicar un marge de benefici industrial del 20%, la qual cosa contribueix a oferir un preu competitiu en el procés de licitació.

- **Ha justificat solucions tècniques relacionades amb els costos i la qualitat de l'oferta?**

En el document proporcionat, TECHNOLOGY 2050 SL ha justificat solucions tècniques relacionades amb els costos i la qualitat de l'oferta en detallar aspectes específics de la seva proposta.

S'esmenta que l'empresa és distribuïdora oficial de la marca de desfibril·ladors Starker Medical SL (Desfibril·ladors inventariats a les estacions de FMB), la qual cosa els permet accedir a preus més econòmics en els productes necessaris per al manteniment dels equips. A més, es ressalta que compten amb coneixements especialitzats sobre el producte, inclosos detalls tècnics, funcionalitats i pràctiques recomanades per a la instal·lació i manteniment, la qual cosa els permet oferir un servei de qualitat i un suport tècnic adequat.

- **Ha justificat condicions excepcionalment favorables per executar el contracte?** Detallar els condicionants particulars de l'empresa pel que fa a l'execució de les feines i que tinguin influència directa sobre la valoració del contracte de serveis a prestar: perfecte coneixement del lloc o entorn on es prestaran els serveis; perfecte coneixement dels possibles subministradors de materials o serveis addicionals necessaris per a l'execució del treball; posició de l'empresa favorable per a l'execució del servei que pugui portar a abaratiments del cost; relació de mitjans materials i personals de l'empresa; relació de serveis similars realitzats amb èxit o en execució satisfactòria amb aquest nivell de preus i preus habituals de mercat de l'empresa; dades que justifiquin la solvència de l'empresa (assegurances, sistemes de qualitat...).

En el document proporcionat, TECHNOLOGY 2050 SL ha justificat condicions excepcionalment favorables per a l'execució del contracte en detallar diversos aspectes que influeixen directament en la valoració del servei a prestar. A continuació es detallen els condicionants particulars de l'empresa que donen suport a la viabilitat i competitivitat de l'oferta presentada:

- 1. Perfecte coneixement del lloc o entorn on es prestaran els serveis: L'empresa licitador destaca que ha estat responsable del manteniment i gestió de desfibril·ladors en les línies de metro de Barcelona, la qual cosa li proporciona un coneixement profund de l'entorn i les necessitats específiques de manteniment en aquest context .*
- 2. Perfecte coneixement dels possibles subministradors de materials o serveis addicionals: S'esmenta que l'empresa licitadora és distribuïdora oficial de la marca de desfibril·ladors Starker Medical SL, la qual cosa els permet accedir a preus més competitius en els materials necessaris per a l'execució del treball.*
- 3. Posició favorable de l'empresa per a l'execució del servei que pugui portar a abaratiments del cost: L'empresa ressalta que compta amb personal propi a la província de Barcelona, la qual cosa redueix els costos associats amb les tasques de manteniment en aquesta zona i contribueix a l'eficiència en l'execució del servei .*
- 4. Relació de mitjans materials i personals de l'empresa: L'empresa licitadora esmenta que disposa de personal propi i una àmplia xarxa de col·laboradors per realitzar tasques específiques, la qual cosa garanteix la disponibilitat de recursos tècnics especialitzats per a l'execució del contracte .*
- 5. Relació de serveis similars realitzats amb èxit: L'empresa licitadora fa referència a l'experiència prèvia de l'empresa en el manteniment de desfibril·ladors en les línies de metro de Barcelona, la qual cosa justifica que permet donar suport a la seva capacitat per oferir un servei de qualitat a un nivell de preus competitiu .*

- **Ha justificat que compta amb ajuts de l'estat o subvencions que possibilitin un millor preu?**

En el document proporcionat, no s'esmenta explícitament que TECHNOLOGY 2050 SL compti amb ajuts de l'estat o subvencions que possibilitin un millor preu en l'oferta presentada per al contracte de serveis de manteniment del sistema de desfibril·ladors.

- **Ha justificat la seva oferta mitjançant altres raons?**

Sí, TECHNOLOGY 2050 SL ha justificat la seva oferta mitjançant diverses raons addicionals que donin suport a la viabilitat i competitivitat de la seva proposta. A continuació es detallen algunes de les raons addicionals esmentades en el document:

- 1. Experiència prèvia en manteniment de desfibril·ladors: L'empresa licitadora destaca que ha estat responsable del manteniment i gestió de desfibril·ladors en les línies de metro de Barcelona, la qual cosa li proporciona un coneixement profund de l'entorn i les necessitats específiques de manteniment en aquest context .*
- 2. Coneixements especialitzats i suport tècnic: L'empresa licitadora esmenta que és distribuïdora oficial de la marca de desfibril·ladors Starker Medical SL, la qual cosa els permet oferir un suport tècnic especialitzat, assistència i un servei postvenda de qualitat .*
- 3. Capacitat per realitzar revisions necessàries sense inversió addicional en material: L'empresa licitadora ressalta que els tècnics de l'empresa disposen de tot el material necessari per realitzar les revisions requerides, la qual cosa manifesta, contribueix a l'eficiència en l'execució del contracte .*
- 4. Solvència econòmica i tècnica: L'empresa licitadora justifica que compta amb prou solvència econòmica, tècnica i professional per als fungibles i oferir un servei de qualitat, beneficiant-se de descomptes per ràpels en els materials necessaris .*

2.- Ha confirmat el licitador que pot complir amb les condicions de treball vigents, condicions salarials, d'horaris i de seguretat i salut a la feina?

- Sí
 No

CONCLUSIÓ

Atesa la informació aportada pel licitador així com la valoració realitzada, es conclou que l'oferta del licitador:

- Es troba suficientment justificada, i per tant es proposa a la Mesa de Contractació la seva acceptació.
 No es troba suficientment justificada, i per tant es proposa a la Mesa de Contractació la seva exclusió.

Nom: Ricardo Ortega Paricio

Càrrec: RESP. UNITAT DE SEGURETAT I PROTECCIÓ CIVIL DE METRO