

PLEC DE PRESCRIPCIONS TÈCNIQUES PER A LA CONTRACTACIÓ DE SERVEIS DE REALITZACIÓ D'UN BOOTCAMP EN INNOVACIÓ DISRUPTIVA PER A LES 30 EMPRESES FINALISTES DEL PROGRAMA CATALONIA EXPONENTIAL LEADERS

1.- Objecte del contracte

L'objecte del contracte és l'execució per part d'una entitat experta, d'un *bootcamp* en innovació disruptiva adreçat a les 30 empreses finalistes del programa Catalonia Exponential Leaders d'ACCIÓ de l'edició 2024.

L'objectiu del programa és el d'oferir als participants noves perspectives, descobrir tendències globals, aprofundir en conceptes com la disrupció, l'abundància i l'exponencialitat per aconseguir una evolució cap a una nova forma de pensar (*mindset*) i capacitar-los per adaptar el seu model d'innovació a un model que incorpori l'agilitat i el *client-centric approach*, així com que coneguin els nous models de negoci disruptius i basats en el concepte d'abundància, que s'apalanquen en les tecnologies exponencials, per adaptar-se a un món canviant i disruptiu. A la vegada es fomentarà la col·laboració i el *networking* entre els participants.

Aquest servei inclou una sessió de kick-off per a tots els participants, un conjunt de sessions de formació per conèixer com el nou context disruptiu i exponencial impacta en els seus negocis, uns tallers personalitzats adaptats a les necessitats de cada empresa, per treballar la seva proposta de valor, la disrupció i l'exponencialitat del seu negoci. A més, i a proposta del licitador, s'haurà d'incloure una activitat addicional exclusiva per a les 10 empreses finalment seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders que potenciï el seu coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavoreixi el *networking* entre elles. L'objecte d'aquest contracte haurà d'incloure el disseny de les sessions de *kick-off*, de les sessions formatives, dels tallers personalitzats i de l'activitat exclusiva que potenciï el coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavoreixi el *networking* per a les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders, així com la posterior execució, per part de l'adjudicatari.

2.- Introducció i context

El mercat està canviant de manera molt ràpida i, quan més alt és el ritme de canvi, major ha de ser el nivell d'innovació de les empreses per poder mantenir la seva competitivitat. En aquest sentit, aquelles empreses que no siguin capaces d'adaptar-se i entendre aquesta nova realitat, seran disrompudes pel propi mercat. Precisament aquesta iniciativa va adreçada a dotar a les 30 empreses finalistes del programa Catalonia Exponential Leaders 2024 dels coneixements necessaris sobre innovació disruptiva i exponencialitat per poder adaptar-se al ritme de canvi del mercat, ser rellevants a nivell global i poder impactar a milers d'usuaris.

La Unitat d'Innovació i Transformació Tecnològica d'ACCIÓ té, entre les seves tasques, la de sensibilitzar a les empreses de la importància d'adaptar els seus models de negoci als nous temps canvians, provocats per les noves condicions d'entorn que es generen (tecnologia, geopolítica, tendències, etc.) i per això es vol donar a conèixer noves eines per a poder fer-ho.

La Unitat d'Innovació i Transformació Tecnològica necessita contractar aquest programa pels següents motius:

- Insuficiència de mitjans personals amb l'expertesa i experiència en l'àmbit formatiu en aquest nou context disruptiu i exponencial.



- Insuficiència de mitjans personals per a realitzar tallers personalitzats per treballar la proposta de valor i l'exponencialitat del negoci de les empreses.

3.- Descripció detallada del servei a contractar

Els licitadors hauran de presentar una proposta de programa que inclogui una sessió de *kick-off*, un conjunt de sessions de formació, la realització de tallers personalitzats per a les 30 empreses finalistes de la convocatòria Catalonia Exponential Leaders 2024 i una activitat exclusiva per les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders que potenciï el seu coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavoreixi el networking entre elles.

La proposta ha d'incloure els següents continguts, tot i que es valorarà positivament l'aportació de nous, que enriqueixin l'objecte del programa.

- Descripció del programa complet:

El programa complet ha d'incloure:

- **Una sessió de *kick-off*.** Aquesta sessió tindrà els continguts esmentats a continuació (apartat a).
- **Un conjunt de sessions de formació.** Aquestes sessions tindran els continguts esmentats a continuació (apartat b).
- **Tallers personalitzats a les necessitats de les empreses.** Aquest programa tindrà els continguts esmentats a continuació (apartat c).
- **Activitat addicional que potenciï el coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavoreixi el networking entre** les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders. Aquesta activitat pot tenir els continguts que proposi el licitador.

1) Continguts i disseny del programa:

a) Continguts mínims de la sessió de *kick-off*:

Aquesta sessió haurà d'incloure els següents continguts mínims:

- Dinàmica de presentació de les empreses que participaran en el bootcamp
- Ponència introductòria sobre disrupció i exponencialitat (30 min. de durada aproximada)
- Presentació del programa formatiu que s'oferirà als participants
- Presentació dels tallers personalitzats que s'oferiran als participants

Es preveu que la sessió sigui presencial amb la possibilitat de connexió *streaming* i tingui una durada aproximada de 1h 30 min.

b) Continguts mínims de les sessions de formació:

El programa inclourà diferents continguts, d'entre els quals hauria d'incorporar:

- Disrupció i mindset exponencial
- Nous models de negoci exponencials amb impacte positiu
- La proposta de valor de les empreses





- Metodologies àgils d'evolució i validació d'iniciatives disruptives
- Mètriques i finançament per a projectes disruptius

El programa de formació tindrà una durada mínima de 5 hores. El licitador podrà escollir el format en que es vol oferir per tal de motivar i facilitar l'assistència dels participants. Preferiblement l'horari serà de matins, tot i que també podrà ser de tardes.

El programa s'haurà d'impartir en un format que afavoreixi la participació dels assistents i propiciï el *networking* i la col·laboració entre les empreses participants.

El programa formatiu es pot impartir tant presencial com on-line a través de la pròpia plataforma que proposi el licitador, o bé, pot fer-se a partir de la plataforma disponible per part d'ACCIÓ. En el programa formatiu, poden participar varies persones per empresa, si així ho volen.

L'adjudicatari es coordinarà amb ACCIÓ per agendar les sessions formatives, així com per generar, guardar i compartir amb les empreses tot el material necessari per la formació.

c) Continguts dels tallers personalitzats:

Es duran a terme 2 tallers personalitzats entorn a la ideació de nous models de negoci a futur per a cada una de les empreses participants, cadascun d'1 hora mínim de durada, on es treballi tant la proposta de valor de l'empresa com el caràcter disruptiu i els atributs d'exponencialitat del negoci que ambicionin assolir en el futur (ambdós temes tractats durant el *bootcamp*).

Es preveu que els tallers siguin on-line i podrà assistir més d'una persona per part de l'empresa. El licitador haurà de preparar el material previ necessari per tal que l'empresa pugui preparar-se les sessions abans de participar en les mateixes.

L'adjudicatari es coordinarà amb ACCIÓ per agendar els tallers, així com per generar, guardar i compartir amb les empreses tot el material necessari per realitzar els tallers.

d) Activitat addicional exclusiva per a les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders que potenciï el seu coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavoreixi el *networking* entre elles.

A proposta del licitador, es durà a terme una activitat posterior que potenciï el coneixement i el *networking* ja amb les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders. Aquesta activitat la proposarà el licitador, tant en format com en contingut, amb l'objectiu de donar un valor afegit a aquestes empreses finalment seleccionades.

2) Impartició del programa:

El programa complet s'haurà d'impartir amb consultors amb experiència demostrable en la matèria. En aquest sentit caldrà aportar el CV de cada un dels consultors participants amb



ACCIÓ

Catalonia
Trade & Investment

el detall de la seva experiència (sobre B) i les sessions que impartiran cada un d'ells durant la formació, així com durant els tallers personalitzats.

La sessió de *kick-off* s'haurà d'impartir conjuntament amb ACCIÓ, de manera presencial, en les instal·lacions que proposi ACCIÓ.

Tanmateix, per la impartició del programa es requereix de la figura d'un coordinador que interlocuti amb ACCIÓ, per coordinar les diferents tasques que es generen de l'execució del mateix. En aquest sentit caldrà aportar el CV del coordinador del programa amb el detall de la seva experiència (sobre B) i les tasques de coordinació que es duran a terme.

4.- Requisits mínims a complir per part dels consultors proposats i pel coordinador del programa

El licitador ha d'aportar un mínim de 2 consultors amb experiència sobre els continguts a impartir en les sessions de formació objecte d'aquest contracte, així com per impartir els tallers personalitzats i per executar l'activitat exclusiva dirigida a les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders per a potenciar el seu coneixement conceptual sobre temes d'actualitat i afavorir el networking entre elles.

En concret, es demana que els consultors que imparteixin la formació, els tallers personalitzats, i l'activitat que potenciï el coneixement i el networking entre les 10 Catalonia Exponential Leaders escollides, aportin 5 anys d'experiència mínima en oferir formació i/o assessorament en projectes d'innovació disruptiva i exponencialitat per ajudar a les empreses a definir la seva proposta de valor i el seu model de negoci que els permeti créixer a futur, així com que sigui autor de contingut i metodologia pròpia reconeguda en l'àmbit de la licitació.

Per altra banda, el coordinador del programa per part del licitador ha de tenir una experiència mínima de 3 anys en organització/coordinació/direcció de formacions similars al programa objecte d'aquesta licitació, i que haurà de coordinar-se amb el/la responsable del programa d'ACCIÓ.

5.- Calendari i procés de treball

Calendari:

El *kick off*, les sessions formatives online i els tallers individuals hauran de dur-se a terme abans del 31 de maig de 2024.

L'activitat proposada per a potenciar el coneixement i el networking entre les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders que els doni un valor afegit haurà de dur-se a terme abans del 31 d'octubre de 2024.

El programa s'iniciarà, orientativament, el mes d'abril i finalitzarà el 31 de maig per la part de sessions formatives i tallers i fins a finals d'octubre per a l'activitat addicional exclusiva amb les 10 empreses seleccionades com a Catalonia Exponential Leaders.

Procés de treball:

S'assignarà un coordinador per part del licitador que interlocutarà amb el coordinador i el responsable del programa d'ACCIÓ assignat a tal fi, per anar seguint i avaluant de manera conjunta les diferents tasques a realitzar dins aquest programa.

