



Pg. Lluís Companys, 23
08010 Barcelona
Tel.: 93 310 63 94
Fax: 93 268 34 69

Informe sobre la necessitat de contractar el pla d'acompanyament en emprenedoria avançada corresponent als projectes de la convocatòria d'Innovadors.

Justificació de la contractació

La convocatòria Innovadors busca maximitzar l'impacte de la tecnologia desenvolupada per investigadors i persones emprenedores del sistema de recerca i innovació de Catalunya. El fet d'aportar un acompanyament per accelerar la transició de tecnologia més enllà del laboratori, el desenvolupament de nous models de negoci adients per transferir aquestes tecnologies al mercat amb les majors garanties d'èxit així com desenvolupar el projecte de transferència en qüestió, és un valor afegit que ha de rebaixar aquest risc inherent.

A nivell orientatiu, el disseny del programa haurà d'incloure mòduls formatius en coneixement en les següents àrees: **Mercat**: la identificació del perfil del client, l'anàlisi de l'oportunitat i el tipus de mercat, pla de vendes; **Model de negoci**: el desenvolupament d'idees de negoci, amb èmfasi en el contacte amb clients potencials, el desenvolupament de productes en resposta a necessitats reals, la validació d'idees, la generació de models de negoci, els models d'ingressos i les mètriques clau; **Protecció del coneixement**: el marc legal i les formes de protecció del coneixement; **Finançament**: les fonts de finançament privat, l'emprenedoria corporativa, la valoració de projectes i l'estructuració d'operacions; **Lideratge**: la gestió d'equips, les tècniques de comunicació i les presentacions.

El programa comptarà amb sessions específiques per part de persones ponents especialistes en les temàtiques tractades segons necessitats dels projectes, emprenedors experimentats i inversors potencials que complementin els mòduls formatius i ajudin en el desenvolupament dels projectes.

La realització de l'acompanyament haurà d'incloure un seguiment individualitzat, per part del personal, del procés de validació del model de negoci i generació del pla de vendes seguit pels membres de cada projecte, permetent una valoració real sobre la viabilitat tècnica i comercial dels projectes.

A la finalització del programa, s'haurà d'organitzar un acte final presencial de presentació dels models de negoci davant d'empresaris, d'inversors o llicenciataris potencials, que servirà per posar en contacte els projectes amb el mercat.

El programa d'acompanyament tindrà una durada total mínima de 80 hores per projecte. Inclourà, com a mínim, una sessió inaugural presencial amb una ponència d'una persona especialista internacional en innovació, en la qual s'establiran els objectius i el funcionament del programa, s'establirà els rols dins de cada equip i s'iniciarà l'acompanyament dels models de negoci que es validaran durant la resta del programa.



Generalitat de Catalunya
Departament de Recerca
i Universitats



Doc. original signat per:
Nadal Baya Fons 02/03/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al
web csv.gencat.cat fins al 18/04/2026

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



0GTFBIZOCMOJLAUFMW6Q6J6G7LPIUUPV

Data creació còpia:
18/04/2023 10:52:31

Pàgina 1 de 2



Agència
de Gestió
d'Ajuts
Universitaris
i de Recerca

Pg. Lluís Companys, 23
08010 Barcelona
Tel.: 93 310 63 94
Fax: 93 268 34 69

Necessitat de la contractació empresa especialitzada

L'AGAUR és una entitat que es dedica principalment a la gestió d'ajuts universitaris i de recerca. Des de l'AGAUR es poden incentivar accions complementàries, com ho són la formació en la generació de nous models de negoci.

Ara bé, l'AGAUR no disposa dels recursos humans ni de la infraestructura necessària per a l'organització d'aquest acompanyament, tant pel que fa a nombre com a continguts. Atès que es tracta d'un acompanyament/orientació molt especialitzat, requereix un coneixement previ sobre empremadoria, transferència del coneixement i innovació, entre d'altres. Així mateix, requereix la capacitat d'acompanyament en aquests aspectes, així com la capacitat de mentoratge per a l'assessorament i el seguiment del desenvolupament de nous models de negoci.

Per aquests motius, es requereix una entitat especialitzada en aquests continguts i en l'organització dels mateixos, que pugui garantir l'èxit amb l'aprofitament de les persones que gaudeixin de la formació.

Nadal Bayà Fons
Cap de l'àrea de Transferència del Coneixement



Generalitat de Catalunya
Departament de Recerca
i Universitats



Doc. original signat per:
Nadal Baya Fons 02/03/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al
web csv.gencat.cat fins al 18/04/2026

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



0GTFBIZOCMOJLAUFMW6Q6J6G7LPIUUPV

Data creació còpia:
18/04/2023 10:52:31

Pàgina 2 de 2